



путей совершенствования административно-правового регулирования согласования интересов органов исполнительной власти с местным самоуправлением в Украине.

#### Список использованной литературы:

1. Адміністративне право України : підручник / [Ю. П. Битяк, В. М. Гаращук, О. В. Дьяченко та ін.]; за заг. ред. Ю. П. Битяка. – К. : Юрінком Інтер, 2007. – 544 с.

2. Атаманчук Г. В. Теория государственного управления : [курс лекций] / Г. В. Атаманчук. – Изд. 2-е, доп. – М. : Омега-Л, 2004. – 584 с.

3. Взаємодія органів державного управління та органів місцевого самоврядування: проблеми та перспективи розвитку : монографія / [Н. М. Мельтюхова, Л. В. Набока, Н. В. Фоміцька та ін.]; за заг. ред. Н. М. Мельтюхової. – Х. : Вид-во ХарПІ НАДУ «Магістр», 2013. – 124 с.

4. Колпаков В. К. Адміністративне право України : підручн. / В. К. Колпаков. – К. : Юрінком Інтер. – 1999. – 736 с.

5. Корж В. П. Форми взаємодії органів місцевого самоврядування з правоохоронними та іншими державними органами / В. П. Корж, І. М. Мінаєва // Державне управління та місцеве самоврядування : тези VIII Міжнар. наук. конгресу, 27 – 28 березня 2008 р. – Х. : Вид-во ХарПІ НАДУ «Магістр», 2008. – С. 90 – 91.

6. Крусян А. Р. Взаимодействие местных органов исполнительной власти и местного самоуправления в Украине : учеб. пособ. / А. Р. Крусян. – Одесса : Юрид. лит.-ра, 2001. – С. 81–136.

7. Мамонтова В. Принципи та закони управління як складова методології управління територіальним розвитком / В. Мамонтова // Актуальні проблеми державного управління : зб. наук. пр. – Д. : ДРДУ НАДУ. – 2006. – Вип. 1 (23). – С. 101 – 107.

8. Миль Джон Стюарт. Про свободу : Есе/СтюартМильДжон; [пер.зангл.]. – К. : Основи, 2001. – С. 325.

9. Ярмиш О. Н. Державне будівництво та місцеве самоврядування в Україні : підручник / О. Н. Ярмиш, В. О. Серьогін. – Х. : ХНУВС, 2002. – С. 42.

## К ВОПРОСУ ПРОЦЕДУРЫ ОРГАНИЗАЦИИ И ПРОВЕДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В УКРАИНЕ

Александр ЩУКИН,  
соискатель

Международного университета бизнеса и права

#### Summary

Article is devoted to research of questions concerning procedure of the organization and carrying out government procurements in Ukraine. The modern system of government procurements of Ukraine is urged to solve only one problem: to provide the state requirements at the minimum budgetary expenses. All participants of government procurements note an inefficiency of system of government procurements because of imperfection of the legislative base regulating process of government procurements. In offered article author's definition «process of the organization and carrying out government procurements» is offered. It is revealed that the order of carrying out separate procedures (preliminary qualification, the two-level auction) is settled insufficiently. It is offered to make corresponding changes to article 1 of the section I of the Law of Ukraine «About government procurements».

**Key words:** government procurements, procedure, order, qualification.

#### Аннотация

Статья посвящена исследованию вопросов относительно процедуры организации и проведения государственных закупок в Украине. Современная система государственных закупок Украины призвана решить только одну задачу: обеспечить государственные потребности при минимальных бюджетных затратах. Все участники государственных закупок отмечают неэффективность системы государственных закупок из-за несовершенства законодательной базы, регулирующей процесс государственных закупок. В предлагаемой статье предложено авторское определение «процесса организации и проведения государственных закупок». Выявлено, что порядок проведения отдельных процедур (предварительная квалификация, двухступенчатые торги) урегулирован недостаточно. Предложено внести соответствующие изменения в ст. 1 п. I Закона Украины «О государственных закупках».

**Ключевые слова:** государственные закупки, процедура, порядок, квалификация.

**Постановка проблемы.** Вопросам юридического процесса в последнее время уделяется все большее внимание. Процедурные вопросы исследует многие ученые, не является исключением и сфера государственных закупок. Современная система государственных закупок Украины призвана решить только одну задачу: обеспечить государственные потребности при минимальных бюджетных затратах. Все участники государственных закупок отмечают неэффективность системы государственных закупок из-за несовершенства законодательной базы, регулирующей процесс государственных закупок.

**Анализ последних исследований и публикаций.** Теоретические и методологические основы организации и проведения государственных закупок в отечественной и зарубежной литературе раскрыто в работах С. Бордунова, Н. Борсук, М. Галушака, А. Дышкант, А. Зайцева, Ю. Карпова, В. Констан-

тиновой, А. Мельника, В. Миняйло, А. Олефира, Т. Пындус, Р. Прилуцкого, Д. Скирды, Ю. Фалко, Н. Шангиной, А. Юдицкого, О. Юлдашева.

Нерешенные ранее части общей проблемы. Отдавая должное наработкам ученых, необходимо отметить, что направлениям развития процесса организации и проведения государственных закупок в Украине остаются малоисследованными, так как не было применено системного подхода.

**Целью** данной статьи является авторская попытка предложить направления совершенствования отечественного законодательства в сфере государственных закупок.

**Изложение основного материала исследования.** Процедуры организации и проведения государственных закупок в Украине в разное время регулировались:

– Законом Украины «О закупке товаров, работ и услуг за государственные средства» (в течение 2000–2008 гг.);



– Постановлением Кабинета Министров Украины «Временное положение о закупке товаров, работ и услуг за государственные средства» (в течение 2008 г.);

– Постановлением Кабинета Министров Украины «Положение о закупке товаров, работ и услуг за государственные средства» (в течение 2000–2008 гг.) [17];

– Законом Украины «Об осуществлении государственных закупок» (с 2010 г. по настоящее время) [12].

Вышеупомянутые нормативные акты содержали разделы с названиями «процедура», менялись названия процедур (добавлялись или прекращали действие), пороговые суммы действия закона для различных процедур, и принципы проведения процедур закупок, но ни один из нормативных актов не давал определения термину «процедура».

Нельзя не согласиться с мнением К. Кузнецова, что пока не проведена официальная систематизация терминологии используемой в закупочной практике. Ведется работа по созданию понятийного аппарата для государственных заказов (закупок), но пока и она далека от завершения [8., с. 15]. Закон Украины «Об осуществлении государственных закупок» [12] устанавливает условия организации и проведения государственных закупок в Украине.

Планирование закупок и другие предпосылки осуществления процедур закупок регулирует ст. 4 Закона Украины «Об осуществлении государственных закупок», закупка осуществляется в соответствии с годовым планом.

Форма годового плана закупок и Инструкция по его заполнению утверждены приказом Минэкономики с изменениями, внесенными приказом Минэкономразвития от 27.12.2011 г. № 428 [13].

Годовой план закупок направляется центральному органу исполнительной власти, реализующему государственную политику в сфере казначейского обслуживания бюджетных средств, годового плана, сметы, финансового плана (плана ассигнований, плана использования бюджетных средств); изменения к нему направляются Уполномоченному органу в течение 5 рабочих дней со дня их утверждения.

Годовой план закупок и изменения к нему обнародуются заказчиком путем

размещения на собственном веб-сайте или, при его отсутствии, на веб-сайте главного распорядителя бюджетных средств в течение пяти рабочих дней со дня их утверждения.

Бюджетный Кодекс Украины [3] в ч. 1 ст. 3 определяет бюджетный период для всех бюджетов, составляет бюджетную систему, продолжительностью один календарный год, который начинается с 1 января каждого года и заканчивается 31 декабря того же года.

Годовой план государственных закупок составляется на год с внесением всех запланированных закупок по отдельным предметам исходя из годовой потребности.

Одновременно Порядок составления, рассмотрения, утверждения основных требований к выполнению смет бюджетных учреждений [14] в п. 1 определяет смету бюджетного учреждения как основной плановый финансовый документ бюджетного учреждения. Этим документом на бюджетный период устанавливаются полномочия по получению поступлений и распределению бюджетных ассигнований на взятие бюджетных обязательств, осуществлению платежей для выполнения бюджетным учреждением своих функций и достижения результатов, определенных в соответствии с бюджетными назначениями.

По мнению А. Олещука, планирование, как один из основных элементов любой системы закупок, содержит проблемы в нормативном регулировании, носит поверхностный, без надлежащей детализации, характер [10, с. 491].

С. Бордунова положительно оценивает перспективы внедрения в Российской Федерации федеральной контрактной системы, особенностью которой будет долгосрочное планирование государственных и муниципальных нужд [2, с. 18].

Р. III Закона Украины «Об осуществлении государственных закупок» устанавливает общие условия осуществления закупки. Для государственных закупок (прежде торгов) законодатель установил общие требования, соблюдение которых обеспечивает легитимизацию процедуры закупок товаров, работ и услуг за государственные средства.

А. Юдицкий к основным признакам такой легитимизации (обеспечение надлежащего, законодательно установ-

ленного порядка осуществления государственных закупок) относит:

1) соблюдение принципов осуществления закупки, установленных ст. 3 Закона Украины «Об осуществлении государственных закупок»;

2) обязательность планирования закупок в соответствии с годовым планом и финансовым планом, сметы;

3) невозможность разделения предмета закупки на части;

4) обязательность обнародования информации о закупке;

5) обязательность образования заказчиком комитета по конкурсным торгам;

6) обязательность соответствия участников квалификационным критериям.

Приведенные признаки легитимизации государственных закупок, при их должном соблюдении при проведении процедур государственных закупок, по мнению А. Юдицкого, должны способствовать созданию конкурентной среды и предотвращению проявлений коррупции в этой сфере, развитию добросовестной конкуренции и обеспечению рационального и эффективного использования государственных средств [18, с. 264–265].

Начинается проведение процедур государственных закупок с создания комитета по конкурсным торгам (далее ККТ).

По мнению А. Л. Зайцева, государственные закупки начинаются с утверждения Годового плана закупок на заседании комитета конкурсных торгов. Несовершенство процедуры на этом этапе (организационном) заключается в том, что законодатель не предусмотрел временные рамки для ККТ по составлению годового плана, ответственности за неосуществление публикации, процедуры согласования годового плана с основным распорядителем средств и тому подобное [5, с. 328–329]. 31 июля 2010 г. вступил в силу Закон Украины «Об осуществлении государственных закупок» [12] и изменил перечень самих процедур закупок. В соответствии со ст. 12, закупка может осуществляться путем применения одной из следующих процедур:

- 1) открытые торги;
- 2) двухступенчатые торги;
- 3) запрос ценовых предложений;
- 4) предварительная квалификация участников;
- 5) закупка у одного участника;



6) электронный реверсивный аукцион (осуществлялся Законом Украины «О внесении изменений в Закон Украины «Об осуществлении государственных закупок» относительно внедрения процедуры электронного реверсивного аукциона» [16].

Как отмечает В. Константинова, в указанном перечне процедур отсутствует процедура редукциона, а также процедура торгов с ограниченным участием, при этой процедуре предварительной квалификации участников предоставлен статус отдельной процедуры [6, с. 11].

Одновременно проверка участников на соответствие их квалификационным критериям является частью любой процедуры государственных закупок, а именно, ст. 16 Закона Украины «Об осуществлении государственных закупок» [12] регламентирует исчерпывающие квалификационные критерии участников процедур закупок и позволяет заказчикам согласно документации конкурсных торгов определять степень соответствия участников процедур закупок требованиям, которые к ним предъявляются.

Нельзя не согласиться с А. Олефир, что в порядке организации процесса представления и установления соответствия участников процедур закупок квалификационным критериям, есть пробелы, к участию в конкурсных торгах могут быть допущены участники, которые объективно не способны удовлетворить потребности заказчика в товарах, работах и услугах [11, с. 41].

По мнению А. Мельникова, приведенный в ст. 16 Закона перечень квалификационных критериев не гарантирует высокого уровня качества выполнения работ и услуг, которые являются предметом закупки. Целесообразно создавать экспертную комиссию, которая бы осуществляла квалификационное сопровождение работы комитетов по конкурсным торгам. Также привлекать независимых консультантов, которые имеют большой опыт работы в соответствующей сфере деятельности и могут предоставлять профессиональные советы относительно предмета закупки. Целесообразным является создание государственной базы данных, которая могла бы стать источником достоверной информации о наличии квалифицированных экспертов в со-

ответствующих отраслях экономики [9, с. 5]. Законом Украины «Об осуществлении государственных закупок» не определяется перечень документов, которые должны подтверждать соответствие участников квалификационным критериям.

Как следствие, перечень таких документов определяется по собственному усмотрению заказчиков, что создает условия для совершения коррупционных деяний, отметили Р. Прилуцкий и Ю. Карпова [15, с. 42]. Итак, процесс, при котором определяется соответствие участников процедур закупок квалификационным критериям, должен отвечать трем основным правилам:

1) заказчик устанавливает соответствие участника конкурсных процедур полному комплексу законодательно установленных квалификационных критериев;

2) заказчик не имеет права применять различные подходы при рассмотрении предложений конкурсных торгов в рамках проведения одной закупки;

3) квалификационные критерии обязательно должны быть сформулированы таким образом, чтобы не ограничивать конкуренцию посредством установления лишних требований.

Открытые торги регламентированы разделом IV «Процедура открытых торгов» (ст. 20–32) Закона [12] как основная процедура закупки. Во время проведения открытых торгов участвовать могут все заинтересованные лица, которые приглашены заказчиком путем опубликования объявления о проведении открытых торгов в «Вестнике государственных закупок» и его публикации на веб-портале уполномоченного органа. Заказчик не имеет права делить предмет закупки на части с целью избежать проведения открытых торгов. Основным недостатком такой процедуры – ее продолжительность, что в определенной мере делает невозможным обеспечение срока выполнения работ, получения товаров и услуг, замечает Н. Шангина [19, с. 32]. Процедуру двухступенчатых торгов регламентирует раздел V ст. 33–34 Закона «Об осуществлении государственных закупок».

По мнению, В. Константиновой, процедура двухступенчатых торгов проводится в случае закупки сложной продукции, когда заказчику трудно чет-

ко сформировать требования к предмету закупки. Применение этой процедуры позволяет заказчику ознакомиться с возможностями поставщиков, оценить их, и окончательно сформировать свои требования. Процедура проводится в два этапа (что следует из названия). К обязательным этапам организации и непосредственного осуществления открытых и двухступенчатых торгов, по мнению А. Юдицкого, следует отнести:

- этап информирования о проведении процедуры открытых торгов;
- этап получения документации конкурсных торгов;
- этап обеспечения и подачи предложений конкурсных торгов и обеспечения выполнения договора о закупке;
- этап раскрытия предложений конкурсных торгов, рассмотрения, оценки и отклонения предложений конкурсных торгов;
- этап отмены заказчиком торгов или признания их несостоявшимися;
- этап акцепта предложения конкурсных торгов и заключения договора о закупке.

Практическое значение приведенного разделения процедур на шесть этапов и их анализ помогут заполнить пробелы правового регулирования, возникающие на каждом из них, и достичь надлежащего уровня государственного регулирования при осуществлении процедур открытых и двухступенчатых торгов [18, с. 265–266].

Процедура запроса ценовых предложений регламентирована ст. 35–36 раздела V Закона «Об осуществлении государственных закупок» и применяется в отношении товаров и услуг, для которых существует постоянно действующий рынок и при условии, если их стоимость не превышает 200 тыс. грн. Но, по мнению некоторых авторов, участие в процедуре запроса ценовых предложений приглашенных и заинтересованных лиц, почти ничем не отличается от процедуры открытых торгов, и ее применение теряет смысл [7, с. 41].

Однако А. Юдицкий считает, что разница есть, она заключается в сроках, порядке информирования о проведении процедур, порядке рассмотрения и оценки предложений участников и так далее. Одновременно Закон Украины «Об осуществлении государственных закупок» содержит много неточностей, что касается именно процедуры запро-



са ценовых предложений. Непонятно, имеет ли участник этой процедуры соответствовать квалификационным критериям, определенным законодательством о государственных закупках [18, с. 267].

По мнению Н. Борсук, закупки по процедуре запроса ценовых предложений (котировок) по сути, является документированием того, что действительно с рынка получалась информация о ценах [4, с. 92].

Практический опыт работы в сфере государственных закупок осветил актуальную проблему процедуры запроса ценовых предложений. Она заключается в том, что не всегда участник торгов, предложивший самую низкую цену, поставляет продукцию высокого качества. Учитывая, что заказчики не всегда тщательно подходят к описанию предмета закупки, особенно в части установления технико-экономических параметров, эта проблема приобретает особую актуальность. Для того чтобы в процессе сравнения ценовых предложений выбрать действительно лучшую цену, в запросе заказчика следует подробнее определять необходимые показатели качества товара (услуги), что не всегда осуществляется из-за недостатка знаний у членов комитета по конкурсным торгам специфики предмета закупки. Особенно это касается изделий, сложных в техническом отношении, замечает А. Мельников [9, с. 5].

Процедура предварительной квалификации регламентирована ст. 37–38, п. VII Закона Украины «Об осуществлении государственных закупок» и применяется в случае необходимости предварительного определения квалификационного соответствия, финансово-экономического состояния, технических и организационных возможностей участника. Можно сказать, что процедура предварительной квалификации по аналогии с двухступенчатыми торгами проводится в два этапа.

На первом этапе производится первый квалификационный отбор участников в соответствии с квалификационной документацией, которая составляется заказчиком с учетом ч. 3 ст. 38 Закона «Об осуществлении государственных закупок».

На втором этапе к дальнейшему участию в торгах допускаются все участники предварительной квалифи-

кации, прошедшие таковую, при этом их должно остаться не менее двух. Далее процедура проводится в порядке проведения открытых торгов [6, с. 123].

А. Юдицкий справедливо отмечает, что выделение предварительной квалификации участников в отдельную процедуру государственных закупок влечет внутреннюю несогласованность положений Закона Украины «Об осуществлении государственных закупок».

Например, отдельно определены «участники процедуры закупок» и «участники предварительной квалификации», несмотря на то, что предварительная квалификация является одной из процедур закупок, о чем прямо указано в ч. 1 ст. 12 указанного Закона.

Он делает вывод, что предварительная квалификация участников фактически не является процедурой закупки, поскольку по ее результатам не определяется непосредственный исполнитель, а только выбирается определенное количество участников для проведения процедуры открытых торгов.

Во избежание такой несогласованности целесообразно внести соответствующие изменения в Закон Украины «Об осуществлении государственных закупок», а процедуру предварительной квалификации участников назвать «открытые торги с предварительной квалификацией участников».

Поэтому представляется необходимым более конкретно прописать в ч. 1 ст. 37 случаи применения открытых торгов с предварительной квалификацией участников как отдельной процедуры или удалить эту процедуру как таковую [18, с. 267–268].

Процедура закупки у одного участника регламентирована разделом V III ст. 39 Закона Украины «Об осуществлении государственных закупок» и применяется заказчиком в порядке исключения в случаях, предусмотренных ч. 2 ст. 39 Закона [12].

Закупка у одного участника – это процедура, в соответствии с которой заказчик заключает договор о закупке с участником после проведения переговоров с одним или несколькими участниками и акцепта предложения победителя процедуры закупки у одного участника [12, п. 1 ст. 39].

Кабинет Министров Украины 28.07.2010 г. утвердил «Порядок согла-

сования применения процедуры закупки у одного участника». Соответственно, указанная процедура не требует согласования с Минэкономразвития Украины, как это было раньше.

Применение этой процедуры требует от заказчиков особого внимания, поскольку она является неконкурентной, следовательно, более тщательно проверяется контролирующими органами. На неоправданный рост списка абсолютных исключений из закона, а также расширение критериев применения закупки у одного участника обращают внимание М. Галушак и Т. Пиндус (расширен перечень оснований для применения такой процедуры из четырех в 2010 г. до семи, а с января 2012 г. – до восьми случаев) [1, с. 49]. По мнению А. Юдицкого, процедуры закупки у одного участника требуют значительного совершенствования.

В частности, необходимо вернуть обязательность согласования указанной процедуры Уполномоченным органом, как это было в предыдущей редакции Закона.

Следует ограничить перечень случаев, при которых возможно применение процедуры закупки у одного участника, исключив из ч. 2 ст. 39 Закона Украины [12] случаи: «закупки произведений искусства или закупки, связанные с защитой прав интеллектуальной собственности, или заключения договора о закупке с победителем архитектурного или художественного конкурса; отсутствие конкуренции (в том числе по техническим причинам) на товары, работы или услуги, которые могут быть поставлены, выполнены или предоставлены только определенным поставщиком (исполнителем), при отсутствии при этом альтернативы и если заказчиком было дважды отменена процедура закупки из-за отсутствия достаточного количества участников» [18, с. 268–269].

**Выводы.** К недостаткам процесса организации и проведения государственных закупок можно отнести, в частности, значительный перечень документов, которые должны подтверждать соответствие участников квалификационным критериям, несовершенный механизм опубликования и обнародования информации о закупках, также недостаточно урегулирован порядок проведения отдельных проце-



дур (предварительная квалификация, двухступенчатые торги).

Подытоживая вышеизложенное можно отметить, что под «процессом организации и проведения государственных закупок» следует понимать совокупность действий, осуществляемых в рамках отдельных стадий процесса организации и проведения закупок и направленных на достижение конкретных его задач.

Предлагаем внести соответствующие изменения в ст. 1 «Основные понятия» р. I «Общие положения» Закона Украины [12] и продолжать исследовать данный вопрос.

#### Список использованной литературы:

1. Борсук Н. Я. Проблемные вопросы квалификации действий заказчиков конкурсных процедур закупки / Н. Я. Борсук // Журнал Киевского университета права. – 2010. – № 3. – С. 90-94.
2. Бордунова С. А. Правовое регулирование от государственных и муниципальных заказов по законодательству Российской Федерации: автореф. дис. на соисканию учен. степени канд. юрид. наук: спец. 12.00.03 «Гражданское право; Предпринимательское право; семейное право; международное частное право» / С. А. Бордунова. – М., 2011. – 26 с.
3. Бюджетный Кодекс Украины от 08.07.2010 г. № 2456-VI // Ведомости Верховной Рады Украины. – 2010. – № 50-51. – Ст. 572.
4. Галушак М. Практические проблемы, порожденные несовершенством законодательного регулирования закупок за государственные средства в Украине / М. Галушак, Т. Пындус // Галицкий экономический вестник. – 2012. – № 2 (35). – С. 41-52.
5. Зайцев А. Л. К. проблематики государственных закупок / А. Л. Зайцев // Форум права. – 2013. – № 1. – С. 328-331 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://archive.nbuv.gov.ua/e-journals/FP/2013-1/13zolpdz.pdf>
6. Константинова В.С. государственные закупки: правила проведения и участия в них. Методическое пособие / В. С. Константинова. – Х.: Фактор, 2012. – 208с.
7. Комментарии к Закону Украины «Об осуществлении государственных закупок» // Государственные закупки в Украине. – 2010. – № 7 (73). – 52 с.
8. Кузнецов К. Конкурентные закупки торги, тендеры, конкурсы / К. Кузнецов. – СПб.: Питер, 2005. – 368 с.
9. Мельников А. С. Методические подходы к оценке предложений участников торгов в сфере государственных закупок / А. С. Мельник // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://archive.nbuv.gov.ua/portal/soc\\_gum/Nvamu\\_upravl/2011\\_3/25.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/soc_gum/Nvamu_upravl/2011_3/25.pdf)
10. Олефир А. О. Безперспективность развития института государственных закупок как первое качество современной хозяйственно-правовой политики / А. Олефир // Форум права. – 2012. – № 3. – С.491-499 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nbuv.gov.ua/ejournals/FP/2012-3/12oaogpp.pdf>
11. Олефир. А. Некоторые вопросы хозяйственно-правового обеспечения конкурентной среды в государственных закупках / А. Олефир // Юридический журнал. – 2012. – № 10. – С. 38-46.
12. Об осуществлении государственных закупок: Закон Украины от 01.06.2010 г. № 2289-VI // Ведомости Верховной Рады Украины. – 2010. – № 33. – Ст. 471.
13. О внесении изменений в приказ Министерства экономики Украины от 26.07.2010 г. № 922: Приказ Министерства экономического развития и торговли от 27.12.2011 р. № 428 // Официальный вестник Украины. – 2012. – № 11. – Ст. 434.
14. Порядок составления, рассмотрения, утверждения и основных требований к выполнению смет бюджетных учреждений: Постановление Кабинета Министров Украины от 28.02.2002 г. № 228 // Официальный вестник Украины. – 2002. – № 9. – Ст. 101.
15. Прилуцкий Г. Б. Проблемные вопросы применения законодательства в сфере осуществления государственных закупок / Р. Б. Прилуцкий, Ю. А. Карпова // Юридическая наука. – 2012. – № 7. – С. 35-44.
16. О внесении изменений в Закон Украины «Об осуществлении государственных закупок» относительно внедрения процедуры электронного реверсивного аукциона: Закон Украины от 07.06.2012 г. № 4917-VI // Российская юстиция. – 2013. – № 18. – Ст. 168.
17. Положение о закупке товаров, работ и услуг за государственные средства: Постановление Кабинета Министров Украины от 17.08.2008 р. № 921 // Официальный вестник Украины. – 2008. – № 80. – Ст. 2692.
18. Юдицкий А. Л. Особенности правового регулирования процедур государственных закупок / А. Л. Юдицкий // Журнал Киевского университета права. – 2012. – № 3. – С. 264-269.
19. Шангина Н. Г. Организационно-экономические основы осуществления государственных закупок в бюджетных учреждениях: современные проблемы и направления повышения эффективности / Н. Г. Шангина // Производительность агропромышленные производства. Научно-практический сборник (экономические науки). – 2012. – № 21. – С. 30-35.